

## جامعة الزيتونــة الأردنيـة Al-Zaytoonah University of Jordan كلية الاعمال Faculty of Business



" الريادة والأبداع في الأعمال " Entrepreneurship and Innovation in Business " عراقة وجودة" "Tradition and Quality"

نموذج الخطة الدراسية لبرنامج البكالوريوس -إجراءات إعداد الخطة الدراسية وتحديثها/ قسم التسويق الرقمي

QF05/0407-4.0

الخطة الدراسية لبرنامج التسويق الرقمي رقم (2024/2023)										
٩	اعتمدت بقرار مجلس العمداء رقم 2023/5/25 -2024 بتاريخ 2023/12/18م									
<b>ج هجین</b>	نظام الدراسة/ برناه	طة (132) ساعة معتمدة	عدد ساعات الخد							
علوم طبية	علمي/تڤني	√ إنساني	نوع التخصص							

النموذج المستخدم (متزامن: غير متزامن)	3	نمط التدريس
1:1	20% العدد (27) ساعة معتمدة	مواد التعلم الإلكتروني الكامل
1:1	41 % العدد (54) ساعة معتمدة	مواد التعلم المدمج (للإنسانية)
0:2	39 % العدد (51) ساعة معتمدة	مواد التعلم الوجاهي (للإنسانية)

ملاحظة مهمة: (توزع أنماط التدريس للمواد الدراسية على جميع المستويات الدراسية في البرنامج)

رؤية البرنامج: التميز في التعليم والبحث العلمي في حقول التسويق الرقمي لتعزيز التنافسية .

رسالة البرنامج: اعداد رواد في مجال التسويق الرقمي من خلال تعليم تطبيقي تكنولوجي وتعزيز الخبرات البحثية وتحقيق تميز وتقدم المجتمع المستدام محلياً وعالمياً.

## أهداف البرنامج:

- إكساب الطلبة معرفة علمية في حقول التسويق الرقمي.
- امتلاك الطلبة مهارات تطبيقية وتقنية في التسويق الرقمي.
- تحفيز أعضاء هيئة التدريس لمتابعة التحسينات الإبتكارية المستمرة في البرامج الأكاديمية.
  - تطوير بيئة عمل تفاعلية رقمية لتحقيق رسالة الكلية .
  - ترسيخ المسؤولية الإجتماعية والوعي الأخلاقي في التسويق الرقمي.
    - تثمين وترسيخ التنوع بين أعضاء هيئة التدريس والطلبة .
    - توظيف مهارات التواصل الذكي والمرن بشكل فعال ومهني

مخرجات التعلم للبرنامج (MK= Main Knowledge, MS= Main Skills, MC= Main Competences) مخرجات

المعارف الرئيسة						
إظهار معرفة شاملة ومتناسقة ومنظمة بنظريات ومفاهيم التسويق التقليدية والرقمية الحديثة.	MK1					
فهم المعالجات التسويقية الالكترونية وطرائق حل المشكلات التسويقية المعاصرة.	MK2					
توظيف القدرة على التفكير التحليلي النقدي لتقييم الفرص والتحديات وعناصر القوة والضعف في البيئة التسويقية المحلية وكذلك	MK3					
العالمية للأعمال.	WIN CO					
المهارات الأساسية						
توظيف مهارات التسويق الرقمي لتلبية احتياجات سوق العمل ضمن مختلف المستويات الادارية.	MS1					
تطبيق المهارات الكمية والتحليلية في حل المشكلات التسويقيه وإيجاد حلول ابداعية مهنية لها.	MS2					
الكفايات العامة						

_		
	التواصل الذكي والمرن والتعاون بشكل فعال ومهني في فرق العمل المتباينة.	
	القدرة على القيادة المهنية من خلال منظومة من القيم المهنية لممارسة التسويق الحديث وفقا للمعايير الاخلاقية العالمية لقواعد	MC2
	سلوك العمل.	IVIOZ

شاد	استر							س	التدريا	نمط
السنة الدراسى	الفصل الدراسمي	المتطلب السابق	ساعة عملي	ساعة نظري	ساعة معتمدة	اسم المادة	رقم المادة	تعلم وجاهي	تعلم مدمج	تعلم الكتروني
1. متطلبات الجامعة (27) ساعة										
						بارية (21) ساعة	للبات جامعة اج	.1 متو	1	
1	1		0	3	3	العلوم العسكرية	0420101			•
1	2		0	3	3	التربية الوطنية	0420151			•
2	1		0	3	3	مهارات حياتية	0420171			•
1	1	اللغة العربية الاستدراكية	0	3	3	الاتصال والتواصل باللغة العربية	0420115			•
1	2	اللغة الإنجليزية الاستدراكية	0	3	3	الاتصال والتواصل باللغة الإنجليزية	0420123			•
2	2		0	3	3	الريادة والابتكار	0420261			•
2	1		0	3	3	القيادة والمسؤولية المجتمعية	0420241			•
						تيارية (06) ساعات	للبات جامعة اخا	2. متو	1	
1	1		0	3	3	الحضارة الانسانية	0420142			•
2	1		0	3	3	التنمية والبيئة	0420253			•
1	2	مهارات الحاسوب الاستدراكية	0	3	3	الثقافة الرقمية	0420172			•
2	2		0	3	3	الإسعافات الأولية	0420201			•
1	1		0	3	3	الرياضة والصحة	0420134			•
2	1		0	3	3	الثقافة الإسلامية	0420112			•
3	1		0	3	3	أساسيات علم النفس	0420392			•
3	1		0	3	3	أساسيات اللغة الالمانية	0420341			•
2	1		0	3	3	القانون في حياتنا	0420155			•
السنة الدراسي		المتطلب السابق	ساعة عملي	ساعة نظري	ساعة معتمدة	اسم المادة	رقم المادة	تعلم وجاهي	يعلم مدمي	
							الكلية ( 21 )	تطلبات	2. ه	
1	1	-	0	3	3	مبادئ في العلوم الادارية (1)	0501110	•		
1	1	-	0	3	3	مبادئ المحاسبة (1)	0502110	•		
1	1	-	0	3	3	مبادئ التسويق	0508110		•	
1	1	-	0	3	3	مقدمة في نظم المعلومات الإدارية	0506100	•		
1	2	-	0	3	3	الرياضيات في الاعمال	0510146	•		
1	2	-	0	3	3	الاحصاء في الاعمال	0510147	•		
1	2	-	0	3	3	التشريعات التجارية	0420156		•	

شاد	استر				-			(	ط التدريس	نمو	
السنة الدراسي	الفصل الدراسمي	المتطلب السابق	ساعة عملي	ساعة نظري	ساعة معتمدة	اسم المادة	رقم المادة	تعلم وجاهي	تعلم مدمج	تعلم الكتروني	
3. متطلبات التخصص ( 84 ) ساعة											
						الاجبارية (63) ساعة	بات التخصص	متطل	1.4		
1	2	-	4	1	3	اساسيات التسويق الرقمي	0508112		•		
1	2	مبادئ التسويق	0	3	3	إدارة التسويق	0508121		•		
1	2	مبادئ التسويق	0	3	3	الاتصالات التسويقية	0508115	•			
2	1	مبادئ التسويق	0	3	3	إدارة التوزيع	0508214		•		
2	2	مبادئ التسويق	0	3	3	تسويق الخدمات			•		
2	2	تسويق الخدمات	0	3	3	التسويق المصرفي	0508243		•		
3	1	إدارة التسويق	0	3	3	بحوث التسويق	0508322	•			
3	1	مبادئ التسويق	0	3	3	سلوك المستهلك	0508312	•			
3	2	إدارة التسويق	4	1	3	إدارة علاقات الزبائن	0508334		•		
3	2	مبادئ التسويق	0	3	3	التسويق الدولي بالإنجليزي	0508325	•			
3	2	اساسيات التسويق الرقمي	4	1	3	التسويق باستخدام محركات البحث بالانجليزي	0508436		•		
3	1	إدارة التسويق	0	3	3	التسويق الإجتماعي	0508341		•		
3	2	اساسيات التسويق الرقمي	4	1	3	تكنولوجيا الإعلان	0508333		•		
3	2	إدارة التسويق	0	3	3	التسويق الأخضر	0508346		•		
3	2	مقدمه في نظم المعلومات الإدارية	4	1	3	تطبيقات الحاسوب في التسويق	0508351	•			
4	1	إدارة التسويق	0	3	3	الاستراتيجيات في التسويق	0508423	•			
4	1	اساسيات التسويق الرقمي	4	1	3	التسويق الرقمي بالانجليزي	0508431	•			
4	1	إدارة التسويق	4	1	3	التسويق من خلال الشبكات الاجتماعية بالانجليزي	0508435	•			
4	2	اساسيات التسويق الرقمي	4	1	3	تصميم وإدارة المحتوى التسويقي بالانجليزي	0508437		•		
4	2	اجتياز الطالب (90) ساعة	6	0	3	التدريب الميداني	0508446		•		
4	2	بحوث التسويق، اجتياز الطالب (90) ساعة	0	3	3	بحث التخرج في التسويق	0508447		•		
						ة (6 ) ساعة	مص الاختياري	التخص	متطلبات	2.4	
1	2	مبادئ التسويق	0	3	3	إدارة المبيعات	0508116		•		
4	1	إدارة التسويق	0	3	3	إدارة التجزئة	0508426		•		
3	2	اساسيات التسويق الرقمي	4	1	3	التسويق عبر الموبايل	0508438		•		
2	1	إدارة التسويق	0	3	3	التسويق الصناعي			•		
			I		ı	لمساندة (15) ساعة		تطلباه	a 3.4		
3	2	-	0	3	3	إدارة الاعمال الإلكترونية	0501331		•		
4	1	-	4	1	3	مبادئ تصميم الوسائط المتعددة للتسويق	1003901	•			
4	1	-	4	1	3	مقدمة في التصميم الجرافيكي للتسويق	1002903	•			
4	1	-	4	1	3	التصوير والمعالجات الرقمية للتسويق	1003902	•			
2	1					الاقتصاد الجزئي المراكب المراكب المويق المراكب المراك	0510152				
	1	-	0	3	3	الانتصاد الجرائي	0310132	•			

## (نهاية الخطة الدراسية لطلبة التخصص)

## المواد التي يُدرسُها التخصص لطلبة التخصصات الأخرى (متطلبات جامعة، متطلبات كلية، متطلبات عائلة تخصص، متطلبات مساندة)

نوع المتطلب والجهة المستفيدة	ساعة عملي	ساعة نظري	ساعة معتمدة	اسم المادة	رقم المادة	تطم وجاهي	سیاعتا تعلم مدمی	الم تطم الكتروني
متطلب كلية الأعمال	0	3	3	مبادئ التسويق	0508110		•	
متطلب مساند لقسم إدارة الأعمال	0	3	3	إدارة التسويق	0508121		•	
متطلب مساند لقسم نظم المعلومات الادارية	4	1	3	التسويق الرقمي بالانجليزي	0508431	•		